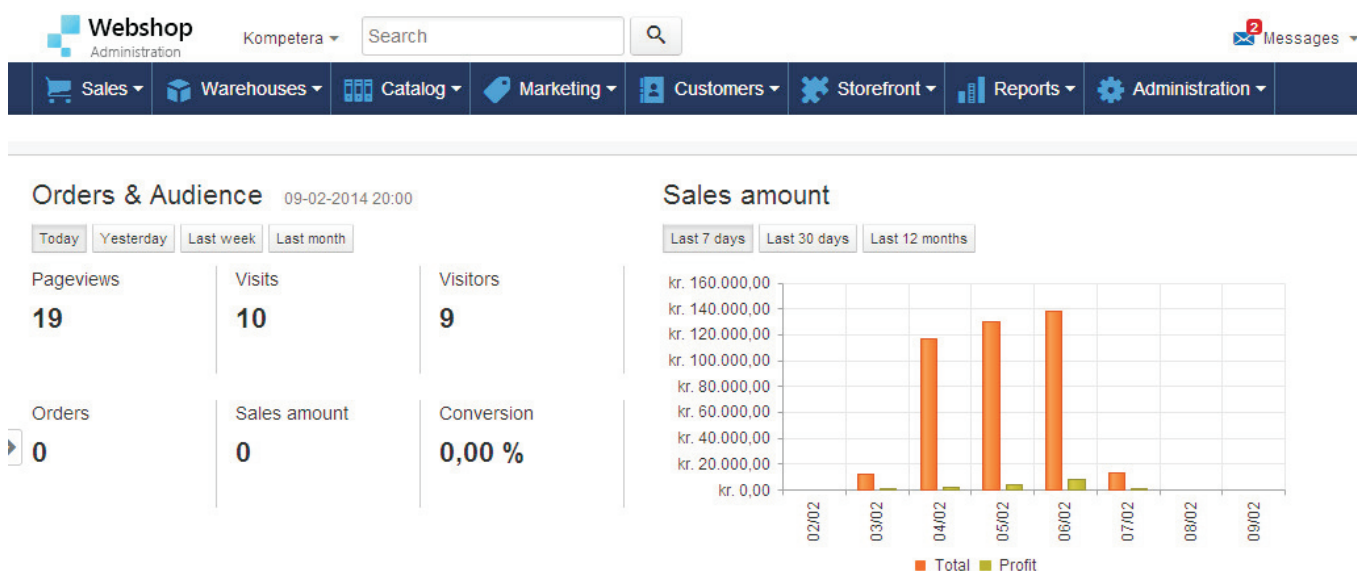


Webmercs e-handelsløsning



Webmercs gør det nemt at komme i gang med en webshop

Vi leverede den første Webmercs e-handelsløsning i 2001, og siden da har vi leveret mange hundrede løsninger til kunder i hele Norden. Her er 5 ting du skal vide om Webmercs:

- # Webmercs er en webshop, et logistiksystem og et salgssystem der tilrettes individuelt så det opfylder din virksomheds ønsker og behov.
- # Webmercs er en hosted e-handelsløsning der effektiviserer dine arbejdsgange, øger din omsætning og giver dig mulighed for at håndtere flere kunder på kortere tid.
- # Webmercs har en enkel forretningsmodel med et opstartgebyr og en fast månedlig leje. Ingen ekstraregninger, du har altid styr på dine omkostninger.
- # Webmercs er en all inclusive løsning: Design, opstart, undervisning, udvikling, opdatering og support. Alt er inkluderet.
- # Webmercs er en effektiv og gennemtestet løsning der fungerer fra første dag.

På de følgende sider kan du læse om nogen af de mange funktioner i Webmercs. Vi tror at du vil opdage at det du har brug for findes i en Webmercs e-handelsløsning.

Vil du vide mere og have en præsentation af Webmercs så kontakt:

Knud Bille (Webmercs Nordic Sales)

Telefon: +45 28 13 63 13

E-mail: knud@webmercs.com



En platform, mange løsninger

Webmerc's er markedets mest komplette og omfattende e-handelsløsning. Du får Webmerc's til en fast lav pris fordi Webmerc's er udviklet på en fælles platform. At vi bruger en fælles platform betyder ikke at alle vore kunders webshops er ens. Faktisk er der ikke to af vore kunders løsninger der er identiske. Webmerc's er en standardløsning som vi tilpasser til din forretning.

- * Når vi begynder arbejdet med din nye Webmerc's shop starter vi med at lave et design til shoppen som passer til din forretning. Baseret på dine farver og dit logo. Når du er tilfreds lægger vi designet på din nye shop.
- * Vi kontakter dine leverandører, og sørger for at indlæse deres produkter og priser i din webshop. Du får en gennemtestet webshop der fungerer fra første dag.
- * Har du ønsker om ændringer, tilretninger og ny funktionalitet tilføjer vi dem. Siden vores første webshop i 2001 har vi lavet tusindvis af tilretninger som vi kan tilføje til din webshop når du får brug for dem. Vi udvikler løbende på Webmerc's for at sikre vore kunder den optimale e-handelsløsning.
- * Hos Webmerc's får du ikke en færdigpakket standardløsning, men en e-handelsløsning der er tilpasset dig og den måde du driver din virksomhed på. Vi har en enkel forretningsmodel der sikrer at du altid har styr på omkostningerne. Du kan udvikle og udbygge din webshop uden at skele til udgifterne.
- * På de følgende sider gennemgår vi nogen af de muligheder og funktioner som Webmerc's løsningen indeholder. Vi er sikre på at vi kan levere en løsning som opfylder de krav dit firma stiller til en komplet og velfungerende e-handelsløsning.



Vil du vide mere

Ønsker du mere information om Webmerc's eller ønsker du en gennemgang af Webmerc's, så kontakt **Knud Bille** på tlf. **+45 28 13 63 13** eller på e-mail **knud@webmerc's.com** .

Fakta om Webmerc's

Webmerc's e-handels løsningen er udviklet og markedsføres internationalt af Data Design AS. Data Design AS er et familieejet selskab etableret i 1977 med hovedkontor i Oslo, Norge.

- * Webmerc's e-handelsløsningen blev lanceret i 2001. I 2002 etablerede selskabet egen udviklingsvirksomhed i Rusland. Al support foretages fra vort hovedkontor i Oslo. Selskabet betjener kunder i bl.a. USA, UK, Sverige, Norge, Finland, Danmark, Island, Grønland og på Færøerne.
- * På vores hjemmeside www.webmerc's.com findes yderligere information om Data Design AS.



Derfor skal du have en webshop

* Din webshop er dit visitkort og dit katalog på nettet. Det er her du viser både nye og gamle kunder hvad du og dit firma kan tilbyde dem.

* Kunderne bruger Google til at søge efter løsninger på nettet. Med en webshop kan du synliggøre dine produkter og dine kompetencer for kunderne.

* Brug din webshop til at fokusere på dine kernekompetencer. Ingen er gode til det hele, og kunderne finder hurtigt ud af det hvis du oversælger dit firma. Sats på det du er bedst til.



Din webshop er vejen til en bedre dialog med dine kunder

Argumentet om at «Vi skal ikke have en webshop for vi har en god dialog med vores kunder» holder ikke. Hvis du ikke er til stede på nettet vil du opdage at dine kunder søger og finder løsningerne hos dine konkurrenter. Og det er langt fra sikkert at de kontakter dig for at høre om du kan tilbyde det samme som konkurrenterne. Brug din webshop til at udbygge og forbedre dialogen med dine kunder. Med webshoppens billeder og varebeskrivelser kan du synliggøre de produkter som du taler om for dine kunder. Svarene på kundens spørgsmål finder han i din webshop, og her får både du og han altid korrekte informationer og priser. Din webshop er med til at optimere din dialog med dine kunder.

Overblikket hjælper dig til at få den næste ordre

Dine kunder får vist dit samlede produktsortiment komplet med billeder og beskrivelser af alle produkter. Alle kostpriser og lagertal opdateres dagligt fra alle dine leverandører. Webmercs fordeler produkterne i de rigtige varekategorier, og du skal blot sætte dækningsbidrag på hver kategori. Så ser dine kunder altid korrekte og opdaterede salgspriser.

* Når kunden har lagt en ordre kan du se om der er flere leverandører der tilbyder den samme vare, om varen er på lager og til hvilken pris. Med den avancerede ordre- og indkøbsstyring kan du lægge ordrene direkte hos dine leverandører og optimere din indtjening.

Kernefunktioner du finder i Webmercs:

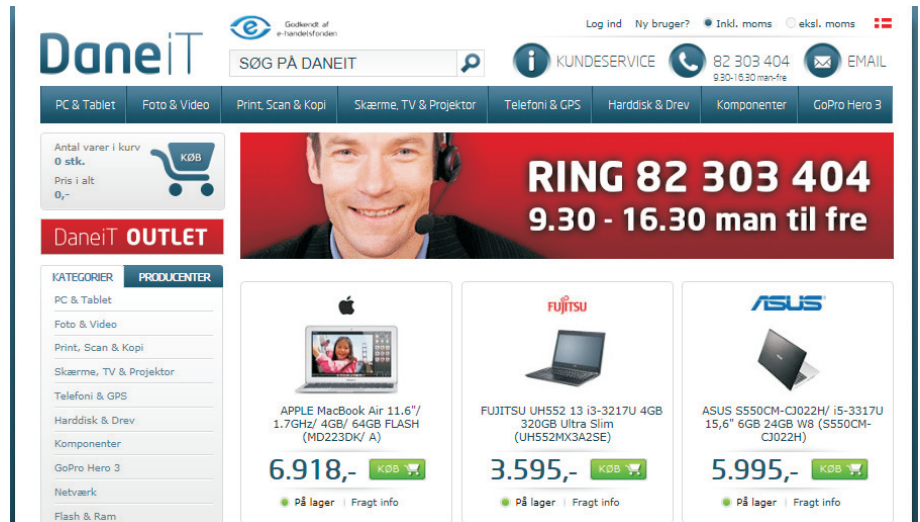
- * Webmercs er en individuel webshop tilpasset og designet til dit firmas ønsker og behov
- * Du får mulighed for at have flere forsider og domæner tilknyttet til din webshop
- * Webmercs er en hosted løsning incl. drift 24/7/365 med +99% opetid
- * Webmercs kan Integreres med dit økonomisystem (ERP system)
- * Webmercs har automatisk opdatering af produkter, priser og lagertal fra alle dine leverandører
- * Tidsbesparende logistik med elektronisk ordrelægning, ordre respons og track & trace information
- * Flexibel lagervisning kombinerer lokale og fjernlagre med eksterne leverandørers lagerbeholdninger
- * Komplette varebeskrivelser med specifikationer og billeder, samt produktsøgning med parametre
- * Løsninger til forhandlere med flere lokationer, til kædeforretninger og til resellere
- * Markedsføringsværktøjer inkluderer e-mail tilbud, feeds til prisportaler, affiliate løsninger
- * Backoffice administrations værktøjer minimerer manuelt vedligehold og øger effektiviteten
- * Flexibel håndtering af betalinger, bl.a. understøttes leasing, finansiering, credit cards og forudbetaling
- * Opsætning mod e-handels og indkøbs portaler og understøttelse af punchout løsninger (SKI)
- * Konfigurations værktøjer til bl.a. PC-systemer, mobil abonnementer, bundles og tilbehør
- * Omfangsrige rapporter og udbygget statistikmodul
- * Kundeinformation med track&trace, ordreoversigt, genbestilling, RMA, tilbud m.m.

Sæt kunden i centrum

Brugervenlighed betyder alt i en webshop. Sørg for at kunden har et godt overblik og sørg for at han nemt kan finde de ting han søger i din webshop.

* Når knapper og funktioner sidder hvor de skal øger du muligheden for at kunden ikke kun lægger én ordre, men kommer tilbage og lægger flere ordrer i din webshop.

* Vi hjælper dig med at lave et godt design til din nye Webmerc's webshop, og når du er tilfreds med designet lægger vi det op på din webshop.



The screenshot shows the DaneiT webshop interface. At the top, there's a navigation bar with categories like 'PC & Tablet', 'Foto & Video', 'Print, Scan & Kopi', 'Skærme, TV & Projektor', 'Telefoni & GPS', 'Harddisk & Drev', 'Komponenter', and 'GoPro Hero 3'. A search bar is present with the text 'SØG PÅ DANEIT'. There are also links for 'KUNDESERVICE', a phone number '82 303 404', and an 'EMAIL' link. A prominent red banner features a smiling man and the text 'RING 82 303 404 9.30 - 16.30 man til fre'. Below this, there are three product cards: an Apple MacBook Air (6.918,-), a Fujitsu UH552 laptop (3.595,-), and an ASUS S550CH laptop (5.995,-). Each card includes a 'KØB' button and 'På lager' status.

Når designet er på plads tilpasser du shoppen til dine kunder:

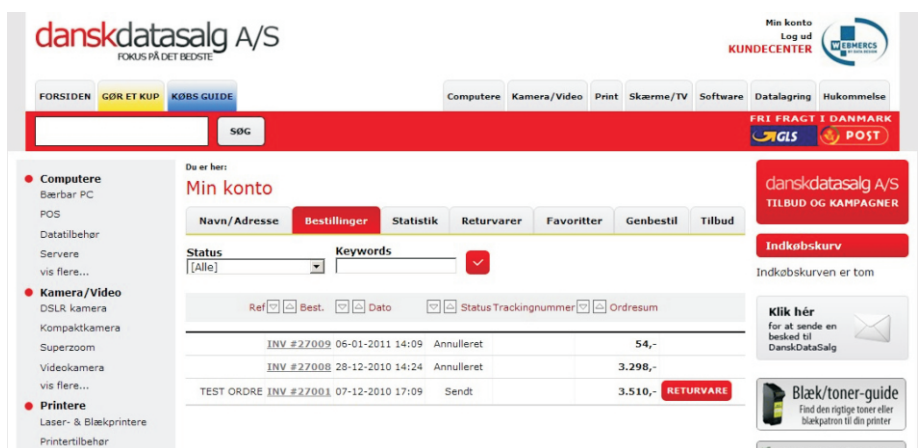
- * Nogen kunder ser hele dit varesortiment, andre kunder ser kun udvalgte dele af dit sortiment.
- * Du kan vise den samlede lagerbeholdning fra de leverandører du har med i din webshop
- * Du kan vise «Næste levering» der er på vej til dit lager og til dine leverandørers lagre
- * Du kan prissætte alle produkter og varekategorier på kundeniveau
- * Kunden kan selv ændre leveringsadresse, password m.m. i «Min konto»
- * Kunden kan selv oprette og tildele rettigheder til yderligere brugere og indkøbere
- * Kunden kan se online ordrestatus, med bl.a. Track & Trace information
- * Kunden kan se ordreoversigt med tidligere ordrer, og kan udskrive ordrebekræftelser m.v.
- * Kunden kan lave genbestillinger, bestille udvalgte favoritprodukter og få personlige tilbud
- * Kunden kan online udfylde ansøgning om RMA i «Min konto»
- * Hver bruger og afdeling kan tildeles individuelle fakturerings og leveringsadresser
- * Brugerrättigheder kan begrænses så der kræves godkendelse af masterbruger inden ordrer afgives
- * Produktvisning og indkøb kan begrænses så kunden f.eks. kun kan se en positiv liste
- * Webmerc's kan udveksle data med stort set alle ERP systemer
- * Webmerc's kan levere data til stort set alle indkøbssystemer

Webmerc's er fleksibel og nem at sætte op. Når vi afleverer shoppen til dig er alle funktioner og værdier opsat så de er fælles for dine kunder. Efterfølgende kan du selv tilrette funktionerne på kundeniveau. Har du f.eks. valgt at alle kunder skal betale 90 kr. i fragt pr. ordre, kan du nemt ændre dette så Hansen&Co kun skal betale 60 kr. i fragt pr. ordre.

Kundens side - Min konto

Min konto siden giver dine kunder adgang til ordrestatus på både nye og gamle ordrer, Track & Trace, genbestilling, favoritter, RMA m.m.

* Min konto er også et salgsværktøj: Når du laver TILBUD til din kunde kan han se og bestille disse tilbud i Min konto. I Min konto kan du også oprette INDKØBSLISTER med de produkter din kunde plejer at købe.



The screenshot shows the 'Min konto' page on the danskdatasalg A/S website. The page has a navigation bar with 'FORSIDEN', 'GØR ET KUP', and 'KØBSGUIDE'. Below this, there are tabs for 'Computer', 'Kamera/Video', 'Print', 'Skærme/TV', 'Software', 'Datalagring', and 'Hukommelse'. The main content area is titled 'Min konto' and includes a table with columns for 'Navn/Adresse', 'Bestillinger', 'Statistik', 'Returvarer', 'Favoritter', 'Genbestil', and 'Tilbud'. The table lists several orders with details like 'Status', 'Keywords', 'Ref.', 'Best.', 'Dato', 'Status Trackingnummer', and 'Ordresum'. On the right side, there are buttons for 'Indkøbskurv' and 'Klik hér'.

Supersmart ordrelægning

De fleste sælgere er vant til at tale i telefon med deres kunder, og indtaste kundens ordrer i økonomisystemet mens de taler i telefon med kunden. Sådan gør du også i Webmerc's, men i Webmerc's er det meget smartere.

* Når kunden logger ind i din webshop kan han se de produkter og de priser som du har aftalt med ham.

#	Kundennummer	Firma	Navn	Brugere	Ordre	Logins	Sidste login	Bid	
245	Ingen	AR IT Consult	Anders Bestell	1	1	2	09.09.2008 22:15:47	4	
263	Ingen	ACOPRO	Finn Hansen	1	1	0	Ingen	4	
276	D001341	ActiCare A/S	Gitte Hoelstad	1	1	3		4	
310	Ingen	AKT Rådgivning ApS	Arne Killerich	1	1	10	17.04.2009 15:02:28	4	
69	D000543	Akzo Nobel Industrial Coatings A/S	Steen Dragheim	1	1	2	25.05.2007 08:02:23	4	

* Hvis du vil se det samme som kunden kan du logge ind i shoppen som om du var kunden:

Start med at find kunden i webshoppens kundeliste.

Ud for hver kunde er der et lille ikon med et ansigt.

Når du trykker på ikonet logger du ind *som om du var kunden*.

Nu ser du de samme priser og produkter som kunden ser.

MEN: Ved hvert produkt får du også vist en liste med de leverandører der tilbyder dette produkt, inklusive lagerstatus og kostpris fra hver enkelt leverandør.

* Når du lægger en vare i indkøbskurven får du vist et specielt betjeningspanel hvor du kan se og ændre salgsprisen og antallet, og din avance på ordren. Når du har tilrettet priser og antal fortsætter du videre gennem checkout og lægger ordren for kunden.

Distributør/BID	På lager	Pris
Actebis	500	394,12
Compudis	6281	432,64
DCS	3	419,-
Despec	595	394,18
EET	1	445,-
MMD	0	433,-
Techdata	1756	398,70

* Du kan også gemme indkøbskurven som et tilbud.

Hvis du gemmer indkøbskurven som et tilbud kan du sende det til

kunden direkte fra shoppen. Tilbuddet er en e-mail i samme design som shoppen.

Når kunden klikker på tilbuddet føres han over i shoppen og kan lægge ordren.

Du sender ordren direkte fra webshoppens til leverandøren

Webmerc's gør det nemt at behandle ordrer. Alle de oplysninger du har brug for er samlet i ét skærmbillede.

Du får vist priser og lagertal fra alle dine leverandører så du kan købe bedst og billigst ind.

Alle trin i ordrebehandlingen er automatiseret så du sparer tid på hver eneste ordre.

* I administrationsmodulet får du vist alle nye ordrer i ét skærmbillede.

For hver ordrelinie kan du se hvilke leverandører der kan levere produktet, og til hvilken pris.

Webmerc's foreslår automatisk den bedste indkøbspris, men du vælger selv hvilken leverandør du vil bestille hos.

Når ordren er klar trykker du på på knappen **BESTIL**.

* Når du trykker **BESTIL** sendes ordren elektronisk til leverandøren.

Leverandøren sender besked til shoppen og bekræfter at ordren er modtaget.

* Når leverandøren afsender ordren til din kunde sender han en ny besked til webshoppens med ordrenummer, leveringsadresse og Track & Trace info. Track & Trace vises i «Min konto» og kan sendes som ordrebekræftelse til kunden.

* Du kan vælge dellevering, samlelevering og projektordrer. Du kan ændre leveringsadresse, sende mange ordrer samlet til dit eget lager, og meget mere...

Ordre #27827 (03.10.2009 20:00:49 / 1 428,00 DKK) Status:Faktura/betalt Kunderekvivitionsnr.: test send ikke

Lever til: Kunde (Skovvingen 6, 3550 Slangerup)

Work smarter, not harder

Webmercs er markedets bedste logistik system, og nogen af vore kunder bruger Webmercs fordi det sparer dem for en masse tid. Alle funktioner er optimerede og automatiserede. Du slipper for en masse tidskrævende rutiner, sikkert så mange at du kan aflæse det som en besparelse i kroner og ører.

Webmercs sparer dig for mange manuelle funktioner:

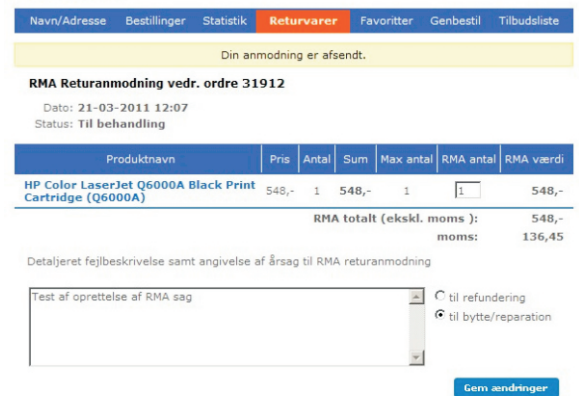
- * Automatisk ordrelægning mod alle leverandører, og direkte levering til din kunde eller dit eget lager
- * Automatisk opdatering af webshoppen med ordrestatus og forsendelsesinformation fra leverandørerne
- * Leverandørens forsendelses informationer opdateres automatisk i kundens «Min konto» side
- * Webshoppen opdateres automatisk med leverandørernes produktkatalog
- * Identiske produkter (SKUs) fra forskellige leverandører vises samlet i varekataloget
- * Alle leverandør priser og produkter opdateres dagligt
- * Automatisk opdatering af lagertal fra leverandørerne flere gange dagligt (hvis leverandøren kan levere data)
- * Ubegrænset adgang til 100.000vis af produktbeskrivelser og billeder i Webmercs produkt database
- * Dit eget lager kan indlæses og automatisk prioriteres ved levering af ordrer

Smart RMA håndtering

Webmercs indbyggede RMA system giver kunden mulighed for at udfylde en RMA ansøgning i «Min konto». Kunden kan nemt finde købsordren i ordrehistorikken, og ud for hver varelinie er der en RETURVARE knap. Returvareknappen giver kunden adgang til en RMA formular hvor varelinierne er forhåndsudfyldt. Kunden skal blot udfylde feltet med fejlbeskrivelse, så sender systemet RMA ansøgningen som en mail til dig. Du kan behandle og besvare ansøgningen i shoppens RMA modul eller i din egen eksterne mail.

- * RMA-nummeret er det samme som kundens oprindelige ordrenummer. Det samme ordrenummer blev brugt da varen blev bestilt hos leverandøren. Webmercs gør det nemt at spore vare og serienr. tilbage til leverandøren.

Min konto



Produktnavn	Pris	Antal	Sum	Max antal	RMA antal	RMA værdi
HP Color LaserJet Q6000A Black Print Cartridge (Q6000A)	548,-	1	548,-	1	1	548,-
RMA totalt (ekskl. moms):						548,-
						moms: 136,45

Retur# 12 (Til godkjenning)

Kunde: [Webmercs AS](#) Betalingsform: Faktura
 Email: kb@webmercs.no Type: Bytte
 Ordre#: 31912 Ordre dato: 21.03.2011 12:05:07 Alle ordrer: 804.50 (1) Alle retur: 0

SKRIV UT

Vælg	Produkt	Distributør	Antal	Kostpris	Pris	Beløb
<input checked="" type="checkbox"/>	HP Color LaserJet Q6000A Black Print Cartridge (Q6000A)	ACTDK	1	410.70	548.00	548
						410.70 548

Kundekommentar:

Test af oprettelse af RMA sag

Message from admin to customer:

This default message can be changed in the text section called InformAdminEmailText

SEND

Returgebyr%: 15,00

Returgebyr: 82.2

Fragt: 80

Moms: 136.45

Kreditering: 682.25

Adminkommentar:

Ombytning

TA AVGJØRELSEN

OPPDATER

Fragt og forsendelse

Webmercs er særdeles fleksibelt når du skal lave regler for fragt og forsendelse:

- * Fragt sættes som et fast beløb pr. ordre
- * Beregnes ud fra ordrens vægt
- * Beregnes ud fra antallet af varelinier
- * Beregnes som en procent af ordrebeløb
- * Beregnes ud fra afstanden mellem f.eks. to postnumre

- * Der kan opsættes særlige takster for alle kombinationer af produkter og fragt.

- * Webmercs kan automatisk beregne ekstra fragt hvis en ordre skal leveres fra flere leverandører.

- * Webmercs understøtter fragt og label systemer fra bl.a. postvæsener, GLS, Bring og andre distributionsselskaber. Bemærk at nogen opsætninger kræver anskaffelse af 3die parts software.

Samleordrer

De fleste ordrer fra en webshop leveres som drop-shipments direkte fra din leverandør til din kunde.

I Webmercs kan du samle mange små ordrer til en kunde til en større ordre som du kan sende samlet til leverandøren.

Samleordren kan leverandøren sende direkte til din kunde, eller han kan sende den samlede ordre til dit lager.

Samleordrer sparer dig for mange fragtomkostninger.

Kontrol over priser og produkter

Vi modtager dagligt prisfiler fra mere end 400 leverandører, og der kommer hele tiden nye til. Når vi sætter din shop op kontakter vi dine leverandører og beder dem sende filer med priser og produkter til din nye Webmercs shop.

* Filerne opdateres dagligt, og når vi har indlæst produkterne i din shop opdeler vi dem. Først efter producentnavn, og dernæst i produktkategorier. Vi tilføjer billeder og beskrivelser til alle produkter.

* For de produkter der er tilgængelige fra flere leverandører får du vist kostpris og lagerstatus fra hver enkelt leverandør.

Navn	Short name	ERP #	Priority	Same price priority	Priority cost range	Frugt markus	Email	Price mode	Store type	Products active/stock	Ordering/count	Last update	Act
20:20 Mobile	2020		10	1	0 %	0 %		Normal	External	3698 2646	Enabled 173	07.02.2014 07:03:45	
ALSO	ACTDK	4355888	10	1	%	0 %		Normal	External	45568 29759	Enabled 2537	07.02.2014 07:51:30	
ALSO Digital DK	ALSO-DK	4355888	10	1	%	0 %		Normal	External	142 142	Enabled 1	07.02.2014 04:02:13	
Arrow ECS	ARROW	7025450	10	1	%	0 %		Normal	External	45177 29303	Enabled 28	07.02.2014 03:32:41	
BN Elektronik	BNE	3641757	10	1	%	0 %		Normal	External	4504 2547	Enabled 165	07.02.2014 08:13:52	
Boston DK	BOSTDK		10	1	%	0 %		Normal	External	2993 1347	Enabled 103	07.02.2014 06:31:43	
BrightPoint	BPKD	7330303	10	1	%	0 %		Unique	External	1154 835	Enabled 133	07.02.2014 06:05:31	
Comway	COMWAY	3329600	10	1	%	0 %		Ignore	External	1739 1467	Enabled 222	07.02.2014 10:10:58	
DCS DK	DCSK		10	1	%	0 %		Ignore	External	58653 3063	Enabled 112	07.02.2014 05:32:09	

Hurtig og fleksibel prissætning

Det er nemt at sætte salgspriser på produkterne i din webshop.

Du kan f.eks. sætte prisen baseret på producentens navn, på varegruppen og selvfølgelig på hvert enkelt produkt. Har dine leverandører forskellige kostpriser kan du vælge at salgsprisen skal beregnes som laveste kostpris hos din leverandør plus din avance. Eller du kan vælge at salgsprisen skal beregnes ud fra laveste kostpris på lager. Du kan også beregne salgspris som højeste pris eller gennemsnitspris plus din avance.

Totalt styr på sortimentet

Når 5-10 leverandører har indlæst deres sortiment i din webshop har du op til 500.000 produkter i shoppen. Det er der ingen der kan overskue. I Webmercs kan du nemt og hurtigt udvælge de producenter og produkter som du ønsker at vise for dine kunder.













* Når du har udvalgt dit standardsortiment er det nemt at tilføje de salgspriser som dine kunder skal se. Men kunder er forskellige, og ikke alle kunder skal have de samme priser. På basis af dit standardsortiment og dine standardpriser kan du på få øjeblikke opsætte individuelle priser til forskellige kunder og kundegrupper. Og lige så hurtigt kan du oprette specielle produktsortimenter til dine kunder.

Webmercs indeholder mange funktioner der sparer dig for en masse tid

- * Nye produkter tilføjes automatisk til shoppen når de indlæses fra leverandørernes prisfiler
- * Udgåede produkter fjernes automatisk fra shoppen, men de vises fortsat i kundens ordrehistorik
- * Special bids, OPG, SKI priser m.m. indlæses automatisk fra distributører og producenter
- * Nem og hurtig prissætning baseret på dine leverandørers kostpriser
- * Prissætning af dit produktsortiment i 8 niveauer, bl.a. kategoriniveau, producentniveau og produktniveau
- * Du kan lave individuelle priser til en enkelt kunde, eller til en kundegruppe

* Du kan oprette et specielt sortiment til én kunde eller en gruppe af kunder

* Du kan oprette og sende individuelle tilbud til dine kunder. Tilbuddene kan tidsbegrænses, og kunden kan logge ind og bestille direkte fra tilbudsmailet.

#	Prismatrix	Hovedmatrix	Kategoritras	DB	Rabat	Standardvalg
	<input type="checkbox"/> Opret tomt	[Ingen]	[Ingen]	0,00	0,00	
279	 KPS Kræftens Bekæmpelse	[Ingen]	KUNDETRE NORMAL	7,41	0,00	<input type="radio"/> 
255	 3_Bund_Hierring Kommune	[Ingen]	KUNDETRE NORMAL	2,91	0,00	<input type="radio"/> 
134	 A - i2i standard	Standard Webpris	KUNDETRE NORMAL	10,00	0,00	<input type="radio"/> 
115	 AS3	[Ingen]	KUNDETRE NORMAL	10,00	0,00	<input type="radio"/> 
135	 B - i2i standard	Standard Webpris	KUNDETRE NORMAL	15,00	0,00	<input type="radio"/> 
237	 BK Medical Kunde 6	[Ingen]	KUNDETRE NORMAL	10,00	0,00	<input type="radio"/> 

- * Fra din Webmercs shop sender du indkøbsordrer direkte til dine leverandørers ordresystem
- * Dine leverandører sender automatisk ordrebekræftelse retur med ordrenummer og track & trace
- * Du kan oprette dine egne pakker (bundles)
- * Du kan tilføje og vise relaterede produkter og tilbehør til dine hovedprodukter
- * Webmercs indeholder en komplet PC konfigurator og en mobilkonfigurator
- * Gavekort funktion til promotion m.m. kan oprettes for en enkelt kunde eller for grupper af kunder



Billeder og beskrivelser

Et billede siger mere end 1000 ord

Men en god varebeskrivelse er nu heller ikke at foragte. Hos Webmercs samarbejder vi med alle væsentlige leverandører og producenter. Leverandørerne uploader daglige prisfiler til vore centrale systemer med priser og lagertal på alle produkter som forhandlerne har adgang til.

* Ud over de almindelige priser indeholder de daglige uploads også special bids, specielle kampagnepriser og SKI priser som indlæses i forhandlerens webshops. Du kan være sikker på at din shop altid er opdateret.

* Til de opdaterede priser og lagertal på produkterne tilføjer Webmercs beskrivelser, specifikationer og billeder på langt de fleste af produkterne i dit sortiment. Vi modtager og opdaterer produktinformation direkte fra de vigtigste producenter, og derudover er en gruppe af vore medarbejdere beskæftiget med at indhente produktinformation hos producenterne, og placere produkterne i de korrekte varekategorier.

* Din shop er altid opdateret med de nyeste informationer. Derudover kan vi automatisk vise lignende produkter, tilbehørsprodukter, forsikring og finansiering.

Skjul priserne

Læg mærke til at der ikke er nogen købe-knap på varekortet ovenfor. Nogen forhandlere sælger til forbrugere og vil gerne vise alle priser i deres webshop. Andre forhandlere sælger kun til erhverv og ønsker kun at vise priser for de kunder der har et login.

* Du kan sætte systemet op på flere måder, bl.a. at man skal være logget ind for at se priser og handle.

Produktsammenligning

Produkter kan vises som forsides tilbud, som listevisioning og som individuelle varekort. Dine kunder kan lave sammenligning mellem forskellige produkter.

Lagervisning

Produkter kan vises som værende på eget lager på leverandørens lager, ikke på lager, samt med næste leveringsdato. Priser kan skiftes med og uden moms.

Model	Specifikationer	Pris	Lagerstatus
LENOVO TS/ T440/ i7-4600U 8GB 500GB 14" W8P	Varenr.: 2066005YMD Skærmstørrelse: 14" - Opløsning: 1600x900 - Touch screen: False - Vægt: 1,8Kg - Webkamera: Ja - Mobilt bredbånd: Ja - Office Ready: Ja - OS: Windows 8 Pro - Disk: 516GB - Memory: 8GB - Processor: Intel i7-4600 series - SSD: Nej - Model: Lenovo TP T-Series	11.466,00	På lager
LENOVO TS/ T440p/ i7-4700MQ 8GB 500GB 14" W8P	Varenr.: 20AN006VMD Skærmstørrelse: 14" - Opløsning: 1600x900 - Touch screen: False - Vægt: 2,1Kg - Webkamera: Ja - Mobilt bredbånd: Ja - Office Ready: Ja - OS: Windows 8 Pro - Disk: 500GB - Memory: 8GB - Processor: Intel i7-4700 series - SSD: Nej - Model: Lenovo TP T-Series	11.466,00	På lager
LENOVO Ideapad Yoga2 13 i7-4500U (ND)(A)	Varenr.: 59400098 Skærmstørrelse: 13,3" - Opløsning: 3200x1800 - Touch screen: True - Vægt: 1,4Kg - Webkamera: Ja - Mobilt bredbånd: Nej - Office Ready: Nej - OS: Windows 8 Pro - Disk: 250GB - Memory: 8GB - Processor: Intel i7-4500 series - SSD: Ja - Model: Lenovo IdeaPad	11.476,00	Forventes på lager: 09-02-2014

Sprog og valutaer

Webmercs understøtter dansk, norsk, svensk, finsk, grønlandsk, færøsk, engelsk, tysk og russisk. Din shop kan sættes op med flere sprog og der kan vises flere valutaer.

Salg og markedsføring

Et af formålene med at anskaffe en ny webshop er at få de faste kunder til at lægge nogen af deres ordrer i din nye webshop. Det vil spare dig både tid og omkostninger. Et andet mål er at få fat i den del af dine kunders omsætning som de ikke lægger hos dig i dag. Og så vil det selvfølgelig være fint hvis shoppen kan tiltrække nye kunder.

Webmercs webshoppen er god til at skabe omsætning, både hos nye og gamle kunder, men omsætningen kommer ikke af sig selv. Det er nødvendigt at du markedsfører din webshop, og til det formål er der indbygget en række værktøjer i Webmercs der hjælper med at forøge dit salg uden at øge din arbejdsbyrde.

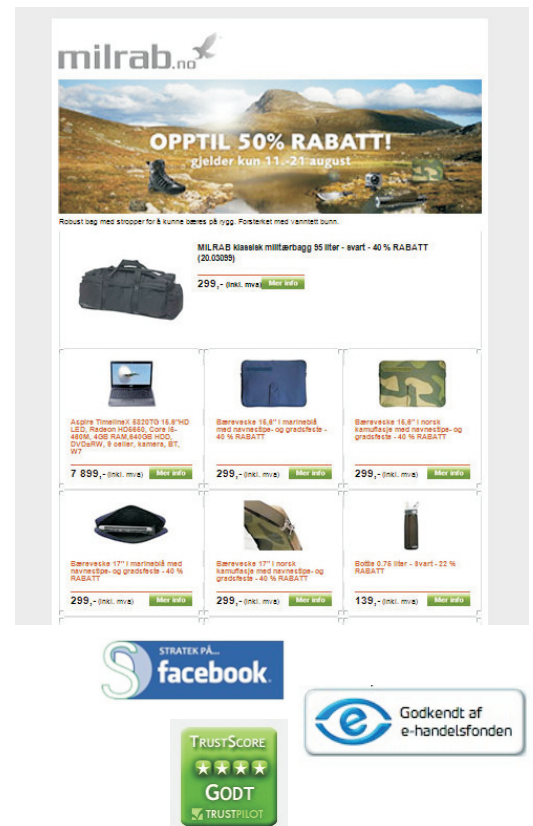
* Webmercs indeholder skabeloner som gør det nemt at vise dine bedste tilbud på shoppens forside. Når du har lavet forsidetilbuddene kan du på 2 minutter sende dem ud som mail til alle dine kunder!

* Mailen er i samme design som din shop, og når kunden klikker på produkterne i mailen føres han automatisk over i din shop.

* Ud over de forsidetilbud som vises på forsiden kan du lave specielle tilbud til de faste kunder som først vises når de er logget ind i shoppen.



* Webmercs har et strategisk samarbejde med HP om at vise aktuelle kampagner i din shop. Når du har tilmeldt dig får dine kunder automatisk vist de nyeste HP kampagner. Uden at du behøver røre en finger.



Webmercs indeholder mange stærke salgsværktøjer:

- * To størrelser forsideprodukter viser de bedste og nyeste tilbud
- * Visning af flere produkt spots i alle hovedkategorier
- * «Andre kunder købte...» og «Topsælger» lister
- * Automatisk styring og opdatering af e-mail lister
- * Gavekort, kuponer og rabatkoder
- * Auktioner - du kan vælge mellem flere forskellige typer
- * Visning af statiske bannere på forsider, oven over kategorier m.m.
- * Visning af roterende bannere på forsiden
- * Lagersalg lister, Kampagne lister, Genbestillings lister
- * Produktguider gør det nemt for kunderne at finde det rette produkt
- * Overførsel af data til prisportaler, bl.a. EDBpriser, Kelkoo og Pricerunner
- * Produkt anmeldelser og afstemninger



Fortæl om dine kompetencer og ydelser

Du kan lave sider med kampagner hvor du beskriver de ydelser og kompetencer dit firma tilbyder. Kombinér din tekst med at vise nogen af de produkter der indgår i dine løsninger.

* Husk at de tekster du selv skriver og hvor du kombinerer dit firmanavn med løsninger, produkter og ydelser er det rene guld for Google. Egne tekster øger dine muligheder for at komme til tops i Google søgninger, og det samme gør muligheden for at de rigtige kunder finder dig.

Kampagner

- Verdens hurtigste desktopprinter.** HP Officejet Pro X. Den nye HP Officejet Pro X serie er nu LIVE! Verdens hurtigste desktop farveprinter med op til 70 sider pr. minut! Ofte er 'verdens hurtigste' et postulat, men denne gang er den god nok. Det har HP fået Guinness World Records' ord for.
- edgemo anbefaler** "edgemo anbefaler" er en nøje udvalgt samling af produkter fra vores produktsortiment. Listen gør det nemt at få overblikket over de populæreste indkøb - både tilbehør, pc'er og telefoner.
- Vi har samlet alle de gode servertilbud ét sted** Færdigkonfigurerede serverløsninger med Intel® til knivskarpe priser - altid på lager.
- Månedens DELL'er** Månedens DELL'er giver dig overblik over DELL-produkter, som har en særligt favorabel pris for tiden, eller som bør fremhæves, fordi produktet kan noget særligt - helt uden at sætte sig på sidebenene ;-)
- PanzerGlass** Panzer Glass - Skærmbeskyttelse til dine mobile enheder. Er du også træt af dyre reparationer og ventetid når telefonen skal undværes. De fleste har prøvet at tabe telefonen og stået med et knust display, men det kan undgås - nemt og billigt!! Panzer Glass er den ultimative skærmbeskyttelse til smartphones og tablets. Patenteret teknologi.

Webmercs og Google

Det nytter ikke noget at have verdens bedste webshop hvis der ikke er nogen der ved det!

Google behøver ikke nogen nærmere præsentation. Kunderne benytter Google til at søge efter information om produkter og løsninger.

Vil du øverst i kundens søgeresultat kræver det en indsats, og selv om der er mange konkurrenter er det bestemt ikke umuligt. Google stiller en række værktøjer og vejledninger til rådighed som du GRATIS kan benytte.

* To af de vigtigste værktøjer er Google Analytics og Google Webmaster Tools. Så snart du har oprettet en gratis konto kan du indsætte din kode i Webmercs, og så er der etableret forbindelse til Googles søgerbotter.



HP_CSN	<input type="text"/>
Google tracking ID (e.g UA-123456-1)	UA-25293046-1
Google verification code	2RjdPus5eMY8Yd8UYcV\
Require sales rep selection in order detail	<input type="checkbox"/>
Default site ownership mode	None <input type="button" value="id"/>
Use main domain for Google Analytics	<input type="checkbox"/>

* Hver gang Googles søgerbotter besøger din webshop graver de sig længere og længere ned, og indekserer flere og flere sider og tekster.

* Du kan tilføje et uendeligt antal nye sider i webshoppen hvor du kan beskrive de ydelser som dit firma tilbyder.

* På alle varekort og i alle kategorier er det muligt at tilføje unike tekster og beskrivelser der forbinder dit firma med de søgeord som kunderne indtaster i Googles søgefelt. Der er felter til indtastning af meta-beskrivelser, meta-søgeord og HTML tekster.

Storage - Bærbær PC
 Markup (Kostpris*1,10) =Salgspris
 DB (Kostpris/0,9) =Salgspris

General info	Tilbudsvare	Billede	Producenter
Navn: Bærbær PC Type: Product Type <input type="checkbox"/> Leasing <input type="checkbox"/> Speciel moms: <input type="checkbox"/> Anslået vægt: 10,0 Title: Bærbære - bærbare pcer - laptop eller mac book computering.dk Meta-description: Bærbære pcer, Laptops, Computering.dk tilbyder alle topmærker inden for bærbare computere besøg vi fører macbooks, acer, hp Meta-keywords: Bærbær pc, bærbare computere, laptops, macbooks UNSPSC: 43211503 Bærbær computer Bærbær computer, Macbook, ultrabook eller netbook – uanset hvad dit behov er, om du skal bruge en bærbær til arbejde, studie eller derhjemme kan du finde din nye bærbare computer her. En ultrabook er den meget lette udgave af en bærbær, en netbook er den meget lille bærbare og en MacBook er Apple's bærbare computer. På computering.dk har vi et stort udvalg af lade bærbare PC'er og bærbare Macs. Computering.dk forhandler et stort udvalg af bærbare pc'er, med mange forskellige producenter, se vores store udvalg af bærbare PC forhandlere her: <ul style="list-style-type: none"> • Acer • Apple • Asus • Dell 			

Google optimering er en vigtig del af enhver webshop. I Webmercs kan du med en begrænset arbejdsindsats og uden ekstra omkostninger få optimeret din synlighed på Google.

Integration til økonomisystemer

Webmercs kan integreres med stort set alle ERP systemer. Vi har udviklet en lang række integrations moduler som vi stiller til rådighed for vore kunder.

* Integration med dit økonomisystem indgår som en del af Webmercs løsningen. Den del af opsætningen der skal laves i webshoppen indgår som en del af vores aftale. Vi rådgiver og vejleder din ERP-konsulent om den del af opsætningen der skal laves i dit økonomisystem, men alle omkostninger til ERP-konsulenten afholdes af dit firma.

* Du er meget velkommen til at kontakte os for yderligere information om opsætning mellem Webmercs og dit økonomisystem.

* Du kan læse mere om integration med økonomisystemer hér:
<https://webmercs.atlassian.net/wiki/display/public/Info>

Modules for ERP/accounting systems

- 24SevenOffice
- Dynamics AX (Axapta)
- Dynamics C5
- Dynamics NAV (Navision)
- E-conomic
- Mamut
- Uni Økonomi V3
- Visma Business
- Visma Global
- Visma SPCS

Special ERP settings

- Payment methods, Employee IDs, Vendor IDs, Freight, Vat Code

XML order download

- Web Service
- Wmx2xml utility

Udnyt checkout til mere salg

Når kunden har lagt varer i kurven og går til kassen for at betale vil du gerne sælge ham noget mere. I Webmercs kan vi opsætte automatiske lister med «Har du set», «Andre kunder købte også», «Mest solgte» og vi kan opsætte tilbud på forsikring og finansiering. Men vi har også nogen andre spændende muligheder som mange af vore kunder bruger med stor succes.

* B2C: I det øverste eksempel tilbyder forhandleren sin kunde at han enten kan sende ordren til kunden, eller at kunden kan komme og hente ordren i forhandlerens forretning. Hvis kunden vælger at afhente ordren sparer han fragten og der er mulighed for mersalg.

* B2B: I det andet eksempel kan du se at forhandleren tilbyder sin kunde flere forskellige leveringsmuligheder. Desuden tilbyder forhandleren at klargøre varen, samt at køre ud til kunden og installere det nye udstyr. Mersalg af service og konsulentytelser er oplagt.

To gode eksempler på hvordan din Webmercs shop kan opsættes og udnyttes til aktivt mersalg. Har du selv en idé til mersalg i din webshop, så tal med os. Vi kan sikkert realisere din idé.

Indkøbskurv ☑ Vis altid indkøbskurven når du kaber et produkt

Produktnavn	Antal	På lager	På lager / ETA *)	Pris	Total	Slet
LOGITECH T630 Ultrathin Touch Mouse for PC (910-003832)	1	✓	17	296,-	296,-	✕
				Beleb DKK (ekskl. moms):	296,-	
				Moms (25%):	74,-	
				Totalt DKK (inkl. moms):	370,-	

Tilbage til butikken | Tilbudsliste | Opdater

[Gå til kassen](#)

Forsendelsesmetode	Fragt	Frakt inkl.Moms	Totalt inkl. fragt
Afhentning i butik Kontor Syd Sønderborg Eiholm 2, 6400 Sønderborg	Gratis!	Gratis!	370,-
Afhentning i butik Kontor Syd Haderslev Christian X's Vej 2, 6100 Haderslev	Gratis!	Gratis!	370,-
Afhentning i butik Kontor Syd Padborg Dammen 2, 6330 Padborg	Gratis!	Gratis!	370,-
Leveres med PostDanmark / GLS	52,-	65,-	435,-

Forsendelsesmetode
Jeg afhenter selv min ordre hos netIP
netIP skal sende min ordre med posten
netIP skal standard klargøre* min ordre og efterfølgende sende med posten
netIP skal standard klargøre* min ordre. Derefter afhenter jeg selv min ordre hos netIP
netIP skal standard klargøre* min ordre samt konfigurere og opsætte udstyret til vores systemer**

*Standard klargøring
Omfatter pre-load og opdatering af operativ system, afinstallation af prækonfigureret software, installation af evt. Microsoft Office OEM/PKC software (medfølger ikke). Kr. 1.990 pr. stk. ekskl. moms.

**Opsætninger, tilpasninger og installation
Faktureres efter forbrugt tid med kr. 995 pr. time, ekskl. moms.
Installation på kundens adresse tillægges kørsels-/rejseomkostninger. Teknisk afd. Kontakter dig i forbindelse med levering og installationstidspunkt.

ESD - Salg af software til download

Microsoft forventer at 15% af deres salg i år udgøres af software der downloades direkte fra nettet. Dette tal forventes at stige til 30% næste år, og 45% om to år.

Det er nemt at sælge ESD software i din Webmercs shop. Det kræver blot at kunden kan betale med kreditkort eller at du har en aftale med kunden om at han får en faktura.

* Når kunden har lagt et ESD produkt i indkøbskurven lægger han ordren på helt sædvanlig vis.

* Shoppen videresender straks ordren til leverandøren (f.eks. ALSO eller Tech Data) som straks videresender ordren til Microsoft.

* Microsoft sender i løbet af få minutter en mail med et download link og en produkt nøgle til kunden, som straks kan downloades og benyttes softwaren.

Order# 21001 from 22-07-2013 09:52:13 (Total 1.117,50)

MICROSOFT Microsoft Office 365 Small Business Premium - 5 Macs or PCs - Download

Download

URL: <http://www.microsoft.com/office/365/office365smallbusinesspremium.aspx>

Product Code: 801944183

Serial:


* Serial - link which your customer see a third party website or third party download file location

File#




Logg inn | Ny kunde? VISA Microsoft


FORSIDE | PRODUKTER | OM OSS | KONTAKT OSS | SALGS & LEVERINGSBETINGELSER

365 TreSeksFem Søk lisens



Microsoft Office 365
Your Office. Anywhere.

-  **Kjøp, last ned & aktiver**
Slik handler du
-  **Nedlastning av software**
Slik fungerer det
-  **Velg riktige software**
Lisenser til alle behov!




Office Home and Student 2013 Norsk - 1PC - Download

1 123,-

[KJØP](#)

896,40 ekskl. mva




Office Home and Business 2013 Norsk - 1PC - Download

2 165,-

[KJØP](#)

1 732,- ekskl. mva




Office Professional 2013 Norsk - 1PC - Download

4 324,-

[KJØP](#)

3 459,20 ekskl. mva



Office til Mac Home and Business 2011 Norsk - 1Mac - Download

2 165,-

[KJØP](#)

1 732,- ekskl. mva

Microsoft sender et download link og en produkt nøgle til kunden. Disse opplysninger sendes også til din webshop og gemmes på kundens konto. Kunden kan senere hente opplysningerne i «Min konto» hvis han får bruk for dem.

Der mangler ikke noget

Webmercs giver dig fine muligheder for at designe og opsætte din shop nøjagtig som du ønsker. Du kan bl.a. lave en shop i shopen hvor du viser mærkevarer fra en bestemt producent.

Betalingskort og betalingsformer

Webmercs understøtter alle elektroniske betalingsformer. Når du har fået en aftale med Nets om at modtage betalingskort kan du lave en indløsningsaftale med en kortindløser som eks. DIBS, Dandomain, Nets, Scannet eller ePay m.fl.

Webmercs understøtter Klarna og PayPal.



Du kan opsætte forskellige betalingsmuligheder til forskellige kundetyper: Efterkrav og kreditkort til private kunder, og faktura til erhvervs- og offentlige kunder.

SKI, indkøbsløsninger og special bids

Webmercs understøtter og supporterer de fleste indkøbsløsninger, bl.a. SKI, IBX punchout og round-trip løsninger. Vi samarbejder med bl.a. Evenex (Progrator/ Gatetrade) om udviklingen af offentlige indkøbsløsninger som Indfak og Nemhandel. Kontakt os for yderligere info.

Styring af licenser og aktiver (asset management)

Webmercs har mulighed for styring af licenser, kontrakter samt en asset management løsning til større selskaber.

Kædeløsning

Webmercs Chain er en løsning til firmaer der har flere udsalgssteder. Du kan styre flere webshops fra samme administrationsmodul. Bl.a. kan du opsætte og styre kampagner centralt. Hver afdeling kan have forskellige leverandører, priser og sortiment, og du kan opsætte individuelle rettigheder til et fælles administrationsmodul. En meget fleksibel løsning til bl.a. franchise selskaber og indkøbssamarbejder.

Her er nogen af de mange muligheder der ikke var plads til at omtale:

- * **Kuponer og rabatter** - Webmercs giver dig mulighed for at tilbyde dine kunder gratis produkter, rabatter, bundles og særlige fragtpriser. Kan opsættes og styres med rabatkoder som f.eks. kan mailles til kunderne.
- * **Online auktioner** - Webmercs indeholder et auktionsmodul med alle de auktionstyper der anvendes på nettet, bl.a.: Standard, Hollandsk, Reverse og Køb nu-funktion.
- * **Statistikker og rapporter** - Webmercs indeholder et omfattende statistikmodul med rapporter på ordrer, DB, sælgere, kunder, pageviews m.m.
- * **Brugeradministration** - Du har fuld kontrol over alle brugere og kan tildele eller lukke for rettigheder til hver enkelt bruger helt ned på sideniveau.

Kontakt os

Webmercs indeholder alt hvad du har brug for i en e-handelsløsning. Men i en PDF kan vi ikke vise dig hvor effektivt og smidigt systemet fungerer, og hvor meget tid du kan spare hver dag på salg, indkøb og ordrebehandling. Det vil vi gerne vise dig. Kontakt os for en aftale om et tidspunkt der passer dig.

Kontakt venligst: Knud Bille (Webmercs Nordic Sales)
Telefon: +45 28 13 63 13
E-mail: knud@webmercs.com

